

DIRK BRENNER (FRANZ MARTZ & SÖHNE PRIVATE TREUHAND)

„Exzellente Beratungsqualität – Das ist unser Markenzeichen!“

Ausgezeichnet! Dieses Wort beschreibt die Arbeit der Franz Martz & Söhne Private Treuhand sehr treffend. Im TOP-Gespräch verrät Vermögensverwalter Dirk Brenner, warum sich das Saarbrücker Treuhand-Team Jahr für Jahr über Top-Ratings und renommierte Branchen-Preise freuen kann.

Herr Brenner, die Vermögensverwaltung „Franz Martz & Söhne Private Treuhand“ genießt bereits seit 13 Jahren einen erstklassigen Ruf?

Ja, wir erhalten landauf, landab immer wieder Bestnoten für unsere Investmentfonds, aber auch unsere individuelle Beratungstätigkeit wird von fachkundiger Seite regelmäßig sehr gelobt und unsere Mandanten sind zufrieden.

Worum geht es bei Ihrer jüngsten Auszeichnung?

Die Gesellschaft für Qualitätsprüfung und das Private Banking Magazin testen jährlich Vermögensverwalter und Banken im deutschsprachigen Raum. Schon 2022 und 2023 waren

wir hervorragend platziert und konnten jeweils den zweiten Platz in der Gesamtwertung erreichen. Nun wurden wir sogar Testsieger und um es mal olympisch auszudrücken, haben wir diesmal die Goldmedaille geholt. Diese kontinuierliche Anerkennung ist kein Zufall, vielmehr spiegelt sie unser Engagement und Leidenschaft für erstklassige Beratung und Servicequalität wider.

Was unterscheidet Sie von Branchenkollegen?

Ob wir uns unterscheiden oder nicht, vermag ich Ihnen nicht zu sagen. Wir sind nicht nur Experten in Vermögensfragen, wir sind Menschen, die zuhören und so die Bedürfnisse erfassen, um dann ein passendes Konzept zu erarbeiten. So nehmen wir uns stets genügend Zeit für die Gespräche, reden ausführlich über



Dirk Brenner, Franz Martz & Söhne Private Treuhand

Chancen, aber auch Risiken, um den Lösungsvorschlag auch wirklich individuell auszugestalten.

Welche Philosophie steht hinter „Franz Martz & Söhne Private Treuhand“?

Langfristigkeit, Nachhaltigkeit, Vertrauen, Fairness. Wir sehen uns als Interessenvertreter des Mandanten. Es geht auch nicht darum, Luftschlösser zu bauen, Stabilität und Kontinuität sind das Maß aller Dinge. Wir sind unabhängig in unserem Denken und Handeln und verbinden dies mit erstklassigen Dienstleistungen. Heute zählen wir für vermögende Kunden zu den besten Adressen im Südwesten.

Ab welcher Summe könnte ich Kunde werden?

Geschäfte sind nur dann gute Geschäfte, wenn beide Seiten davon profitieren.

Ab 500.000 Euro können wir individuelle Verwaltungsmandate sinnvoll darstellen, breit diversifizieren und das Risiko minimieren. Unsere Fondslösungen bieten wir ohne Ausgabeaufschläge und etwaige Depotgebühren ab 100.000 Euro an.

Sind Sie nur im Saarland aktiv?

Nein. Wir betreuen und beraten Kunden in der gesamten Republik. Das Gros unserer Klientel ist jedoch im Saarland, der Pfalz und der Rhein-Neckar-Region beheimatet.

Wie setzt sich das Team zusammen?

Für unsere Mandantschaft sind derzeit acht Mitarbeiter tätig. Jeder meiner Kollegen und ich verfügen über mehr

als 25 Jahre Erfahrung am Kapitalmarkt. Ergänzt wird unser Team von Kollegen, die für die Administration, die Regulierung usw. verantwortlich sind. In den vergangenen Jahren waren wir recht erfolgreich und sind stark gewachsen.

Auf Einladung Ihrer Treuhand kommt Dr. Karl-Theodor zu Guttenberg nach Saarbrücken. Was erwartet die Gäste?

Der ehemalige Bundesminister für Wirtschaft und später der Verteidigung ist ein ausgewiesener USA-Kenner. Er wird vor rund 250 geladenen Gästen im Saarbrücker Schloss über die Präsidentschaftswahlen sprechen. Kartenwünsche können allerdings nicht mehr berücksichtigt werden, die Veranstaltung ist bis auf den letzten Platz ausgebucht. ■